

Internationale financiële structuren

Algemeen:

Deze opleiding heeft tot doel te begrijpen hoe een onderneming die actief is of wenst actief te zijn in het buitenland via een eigen filiaal of agentuur/distributeur zich hierop kan organiseren en structureren.

1. **Risico's binnen internationale handel** – deel 1 (politiek, munt, transportrisico)
2. **Risico's binnen internationale handel** – deel 2 (commercieel, contractueel, betalingsrisico)
3. Klassieke betalingsmethoden binnen internationale handel
4. Niet documentaire betalingsmethoden binnen internationale handel
5. Documentaire betalingsmethoden binnen internationale handel
6. Inbouwen van financiële zekerheden – balansanalyse
7. Inbouwen van financiële zekerheden – betalingszekerheden
8. Inbouwen van financiële zekerheden – alternatieve opties (kredietverzekering, **actief kredietbeheer, ...**)
9. Tips en cases (2 internationale verkopen met aangepaste financiële zekerheden)
10. Algemene principes van internationaal contractbeheer – deel 1
11. Algemene principes van internationaal contractbeheer – deel 2
12. Commerciële contracten
13. Agentuur en distributiecontracten
14. Intellectuele eigendom en ICT-contracten
15. Tips en cases (het commercieel contract, het agentuurcontract, het distributeurcontract)